

WILINK : ACCOMPAGNER POUR MIEUX ASSURER

WILINK est le premier réseau de courtage en Belgique pour les particuliers et spécialisé en PME. Ses sièges sociaux se situent à Louvain-La-Neuve et Gand et il est composé de 16 bureaux dispersés sur tout le territoire belge. Wilink, c'est aussi 350 collaborateurs dont l'objectif est d'être au plus proche de leurs clients. La vision du groupe est la suivante : être reconnu comme un modèle unique de distribution et de conseil en solutions financières, au service du particulier et de l'entreprise.

La volonté de Wilink est d'être présent lors de tous les événements qui influencent notre vie et notre parcours financier. La vie familiale, le travail, l'immobilier, la santé, le temps libre, la pension, les véhicules et le patrimoine sont autant de domaines dans lesquels Wilink peut apporter une aide précieuse.

Mais l'entreprise ne s'arrête pas seulement aux particuliers, puisqu'elle aide également les indépendants et les PME à entreprendre.

UNE PRISE EN CHARGE COMPLÈTE

Aujourd'hui, les consommateurs que nous sommes ont à leur disposition une foule d'informations fournies par le net. Des comparateurs de toutes sortes sont là pour nous aider dans nos choix financiers. Ce n'est pas toujours facile de faire le tri parmi cette abondance d'informations, car les services, les produits et les formules qu'offrent les différentes compagnies sont de plus en plus nombreux.

En franchissant la porte d'un bureau Wilink, les personnes arrivent bien

souvent déjà documentées, et c'est là qu'un courtier prend toute son importance. Collaborer avec un courtier tel que Wilink permet d'être accompagné par un partenaire indépendant qui met en place pour le client une solution personnalisée auprès des compagnies d'assurances en fonction de ses besoins et ses attentes.

Il est également important de souligner que pour l'indépendant et l'entreprise, les courtiers ne se substituent pas au travail d'un comptable mais le complète en collaborant avec eux sur les dossiers de leurs clients communs.

Chez Wilink, la prise en charge se fait en 4 temps.

Situation : Avoir la meilleure compréhension de la situation et des objectifs du client.

Analyses et conseils : Évaluer correctement les besoins.

Plan d'action concret : Prévoir des solutions personnalisées.

Suivi : Suivre la situation du client de manière proactive.

En matière d'accompagnement, le rôle du courtier reste primordial par exemple en cas de sinistre. En effet, c'est souvent à ce moment-là que le client profite pleinement de toute l'expertise du professionnel pour défendre au mieux ses intérêts.

En revanche, un client qui s'assure en direct se retrouvera souvent seul face à la situation, face à la compagnie et aux tiers pour défendre ses intérêts.

Wilink entend dépasser le rôle du courtier traditionnel pour imaginer et proposer des solutions financières complètes, qui combinent construc-



tion, entretien et protection du patrimoine des clients, en rassemblant de façon homogène des produits d'assurances, d'investissements, de crédits, etc.

DES CRÉDITS SUR MESURE

Comment Wilink se différencie des banques ?

Chaque organisme bancaire à son pendant en organisme de crédit. Lorsqu'un client va dans une banque,

UNE COMBINAISON OPTIMALE DE 5 MÉTIERS

Wilink, c'est plusieurs métiers, assurés par des spécialistes issus du monde de l'assurance.

- ✓ Assurances & pension (voiture, habitation, famille, professionnels);
- ✓ Investissement & solutions bancaires;
- ✓ Crédits (immobilier, prêt à la rénovation);
- ✓ Immobilier (louer, acquérir, vendre, investir);
- ✓ Financial Planning, pour construire, protéger, optimiser et transmettre son patrimoine.



il trouve un seul intermédiaire de crédit. Chez Wilink, il va avoir la possibilité de comparer la majorité des grandes enseignes bancaires, car l'entreprise a accès à tous les pendants de ces dernières, qui permettent au courtier de développer le crédit.

L'avantage est que Wilink est non seulement là pour trouver le meilleur taux mais aussi pour trouver la meilleure solution pour le client parmi toutes les offres que proposent les sociétés bancaires.

Ce service est proposé tant pour les primo-acquéreurs que pour les investisseurs; pour ces derniers, des systèmes de financement spécifiques ont été développés.

POUR UNE SUCCESSION TOUT EN DOUCEUR

Il n'est pas toujours simple de penser à sa future succession lorsqu'on a 30, 40 ou même 50 ans. C'est un sujet souvent délicat à aborder mais qui est pourtant primordial.

Chez Wilink, on propose une approche à long terme, idéale pour un futur serein.

Pour cela, l'entreprise a mis au point une planification patrimoniale, qui permet de constituer et optimiser son patrimoine pour enfin pouvoir le transmettre. Cela passe par une étude successorale et patrimoniale de la personne pour pouvoir accompagner le client, afin qu'il puisse, à terme, transmettre son patrimoine.

L'*advisor* va aider à constituer un patrimoine lui permettant de faire face à la différence de rémunération du client lorsqu'il aura atteint l'âge de la pension.

En définitive, l'*advisor* aura pour objectif de faire profiter au client des outils à sa disposition pour l'organisation de sa succession tout en veillant à ce que celui-ci reste maître à bord de son patrimoine et de ses avoirs.

Des conférences sont régulièrement organisées pour présenter cette

planification patrimoniale. Elles s'adressent à tous, quel que soit l'âge, car ne vaut-il pas mieux organiser son capital 30 ans trop tôt plutôt qu'un jour trop tard ?

NAMUR : UNE ÉQUIPE À VOTRE ÉCOUTE

Au bureau de la chaussée de Marche, 9 collaborateurs sont à l'écoute des personnes qui franchissent la porte.

On peut notamment y retrouver Bruno Roubaud, le manager du point de vente, Julien Pierre et Christel Teuwen, qui gèrent les crédits, Guillaume Brosteau, spécialisé dans les assurances ou encore Nicolas Scouraux pour les planifications patrimoniales et successorales.

Si vous êtes indépendant en entreprise, vous rencontrerez certainement Jean-François Marcq. Il réalise des optimisations fiscales des sociétés. C'est un métier qui propose aux indépendants dirigeants d'entreprises, en collaboration avec vos experts fiscaux, de se constituer une future pension complémentaire tout en profitant d'un avantage fiscal immédiat.

Enfin, Soraya Gueddas et Amaury Pietquin accompagnent la gestion quotidienne des clients et assurent la continuité des collaborateurs de Namur.

Désireux d'être au cœur de la vie active du Namurois, vous retrouverez l'équipe de Wilink Namur lors de l'évènement sportif le Namuraid se déroulant le 23 juin 2019. Wilink Namur sera présent en tant que sponsor et elle sera également supportrice d'un membre de son équipe crédit ...



wilink

You live.
We secure.

Wilink Namur

Wilink Namur
Chaussée de Marche 588
081/22 50 00

Bruno Roubaud, District Manager NAMUR/HAINAUT, sous-agent d'assurances via D.C.F. FINANCES SCRIP, FSMA 1.121.81 c.a, BCE 0895.982.862 Agissant pour Wilink Insurance SA, courtier d'assurances, FSMA n° 12705 A